

KURUMSAL EĞİTİM TALEBİ

Şirket veya grubunuza özel program talep ediyorsanız doldurunuz.

İSİM / UNVAN : _____

KURUM YETKİLİSİ : _____

ADRES : _____

TELEFON : _____

MAIL : _____

VERGİ DAİRESİ : _____

VERGİ NUMARASI : _____

KATILIMCI SAYISI : _____

EĞİTİM TARİHİ : _____

SAAT ARALIĞI : Vardiya İçi Vardiya Dışı

PROGRAM TÜRÜ : Bağımsız Seri

NOTLAR : _____

BİREYSEL EĞİTİM BAŞVURUSU

Duyurulan eğitim programlarına katılmak istiyorsanız doldurunuz.

İSİM : _____

ŞİRKET : _____

MESLEK / UNVAN : _____

ADRES : _____

TELEFON : _____

MAIL : _____

T.C. KİMLİK NO : _____

NOTLAR : _____

**YÖNETİM SİSTEMİ EğİTİMLERİ**

- ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemi
- OHSAS 18001 İş Sağlığı ve Güvenliđi Yönetim Sistemi
- ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi
- ISO 22000 Gıda Güvenliđi Yönetim Sistemi
- ISO 27001 Bilgi Güvenliđi Yönetim Sistemi
- ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi
- ISO 16949 Otomotiv Kalite Yönetim Sistemi
- AS 9100 Havacılık Kalite Yönetim Sistemi
- ISO 15085 Demiryolu Araç ve Bileşenlerinin Kaynaklı İmalatı
- ISO 13485 Tıbbi Cihazlar Yönetim Sistemi
- ISO 10002 Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi
- ISO 30001 Risk Yönetim Sistemi
- ISO 17025 Deney ve Kalibrasyon Laboratuvarlarının Yeterliliđi
- ISO 17024 Personel Belgelendirme Kuruluşları Akreditasyonu
- ISO 17020 Muayene Kuruluşları Uygunluk Deđerlendirmesi
- ISO 26000 Sosyal Sorumluluk Yönetim Sistemi
- ISO 28001 Tedarik Zinciri Yönetim Sistemi
- ISO 20000 Biliřim Teknolojileri Hizmetleri Yönetim Sistemi
- ISO 18513 Turizm Hizmetleri Yönetim Sistemi
- ISO 29990 Öđrenim Hizmetleri Yönetim Sistemi

 Bilgilendirme Sistem Standardı İç Tetkik Bařdenetçi

**4P MARKETING AKADEMİ**

- Temel Pazarlama İlkeleri
- Ürün & Fiyat & Yer & Tutundurma
- Pazarlama Odaklı İşletme Yönetimi
- Stratejik Pazarlama Planlaması
- Ürün ve Hizmet Karması Yönetimi
- Ürün Geliştirme İlkeleri
- Ürün Odaklı Pazarlama Yaklaşımları
- Kansei Mühendisliği
- Değer Temelli Hizmet Pazarlaması
- Talep Yaratımı ve Yönetimi
- İletişim Temelli Pazarlama
- Rekabet Silahı Olarak Pazarlama
- 21. Yüzyıl Tüketici Davranışları
- Konumlandırma İlkeleri
- Marka Yaratma
- Görsel Marka Mühendisliği
- Marka Davranış ve Kimlik Analizleri
- Marka Konumlandırma
- Marka İletişimi
- Görsel Kimlik ve Algı Yönetimi
- Odak Yönetimi ve Farklılaştırma
- Marka Değerleme ve Analizi
- Pazarlama Hataları ve Dersler
- Reklam ve Tutundurma Stratejileri
- PR: Halkla İlişkiler
- Sistem ve Pazarlama Entegrasyonu
- Pazarlamada Bilgi Sistemlerinin Kullanımı
- CRM: Müşteri İlişkileri Yönetimi
- Pazar Araştırmaları
- Kategori Yönetimi
- Yeni Pazarlama Karmaları
- Modern Pazarlama Kuramları
- Pazarlamanın Yeni Dönem "P" Kalemleri
- Pazarlama > Satış
- Satış Neticelendirme ve Artırma
- Doğrudan Pazarlama ve Satış
- Gerilla Marketing
- Endüstriyel Pazarlama
- Satış ve İkna Becerileri
- Deneyimsel Pazarlama
- Korkut-Sat
- Ürün ve Hizmetlerde Farklılaşma
- Pazarlamada Sosyal Medya Kullanımı
- Uluslararası Pazarlara Giriş ve Tutunma
- Çözümsel Lojistik
- Tedarik Zinciri Yönetimi
- Satış Ekibi Kontrol ve Yönetimi
- Retro Marketing

**KURUMSAL GELİşİM EğİTLERİ**

- Toplam Kalite Yönetimi
- Kompleks Sistem Entegrasyonu
- 5S: Yalın Üretim
- VSM: Değer Akıř Haritalama
- TPM: Toplam Verimli Bakım
- Kaizen
- Kanban
- Altı Sigma
- FMEA: Hata Türü ve Etki Analizi
- APQP: İleri Ürün Kalite Planlaması
- PPAP: Üretim Parçası Onay Prosesi
- SPC: İstatistiksel Süreç Kontrolü
- MSA: Ölçüm Sistemleri Analizi
- HACCP Gıda Kontrolü
- Helal Gıda
- 6331 İSG Kanunu
- İş Güvenliđi ve Risk Analizi
- TSE: Ulusal Ürün Belgelendirme
- Uluslararası Ürün Belgelendirme
- Fikri ve Sınai Mülkiyet Hakları
- TPE Marka Vekillik Sınavı Hazırlığı
- TPE Patent Vekillik Sınavı Hazırlığı
- CE Markalama
- Temel Proses Yönetimi
- Proje Döngüsü
- İş Kanunu ve Etiđi
- Yönetim ve Liderlik
- Stratejik Planlama
- Giriřimcilik ve İş Planı
- Kurumsallařma ve Organizasyon
- Veri Analizi
- Performans Analizi
- Benchmarking
- Kriz Yönetimi
- Risk Yönetimi
- AR-GE Yapılanması
- Dıř Ticaret ve Rekabet
- İletişim Teknikleri ve Beden Dili
- Takım Çalışması ve Motivasyon
- Verimlilik Maksimizasyonu
- Zaman Yönetimi
- Stres Yönetimi
- Problem Çözme Teknikleri
- Diđer :